

# Affymetrix: 挑战与机遇并存

Affymetrix 的新总裁 Frank Witney 站在了摩根大通保健大会的演讲台上。他表示, 该公司的管理队伍已做出一定的调整, 加强了商业化、监管和全球市场运作, 并计划从基因表达市场转移到验证市场以及细胞和蛋白分析领域。同时, 公司将作出进一步努力, 扩展到应用市场以及新兴领域, 如中国、印度和巴西。

第 30 届摩根大通保健大会 (JP Morgan Healthcare Conference 2012) 于 1 月 9-12 日在美国旧金山举行, 预计约有 8000 名投资者和公司代表出席。各大生物公司的 CEO 将纷纷发表演讲, 向投资者说明公司这一年的打算, 将推出哪些新产品。生物通也将为大家带来会议的最新情况。

这一次, Affymetrix 的新总裁 Frank Witney 站在了演讲台上。自 Witney 夏天担任 CEO 以来, Affy 已经重组了其业务, 将研发人数削减了 20%, 并通过节约销售、管理和行政费用, 目前已节约成本近 1000 万美元。

该公司的管理队伍也做出一定的调整, 加强了商业化、监管和全球市场运作, 并计划从基因表达市场转移到验证市场以及细胞和蛋白分析领域。Witney 也承认基因表达业务正面临挑战, 预计业务额将大幅下降, 而之前它一度占公司总收入的 40% 以上。

展望未来, Witney 表示公司将作出进一步努力, 扩展到应用市场以及新兴领域, 如中国、印度和巴西, 之前 Affy 做得不够好, 未能很好地占有市场。

之前 Witney 曾表示, 公司的核心策略是靶向细胞遗传学市场, 对此, 他表示十分看好。在去年

第三季度, Affy 推出了 CytoScan HD 芯片, 该产品提供了前所未有的覆盖度和分辨率, 适合拷贝数变异和基因分型研究。Witney 称之为市场上细胞遗传学分析的最佳产品。CytoScan 的临床试验有望在 3 月份开展, 在年中将会向美国 FDA 提交申请。

几个月前, Witney 曾表示, Affy 将介入新一代测序的市场。他认为, 芯片作为一种工具, 能够验证来自新一代测序仪的数据, 特别是该技术的通量可验证测序仪所产生的大量序列。如今, Affy 正在与一些可能的合作伙伴谈判, 将该公司的芯片用于验证。

2011 年 11 月底, Affy 宣布将以 3.30 亿美元收购私人控股的 eBioscience, 以扩大其产品组合并使营收多元化。12 月底, Affy 将这项交易推迟到 1 月。几天前, 交易再次延期, 预计在第一季度末完成。Witney 表示, 一旦交易完成, 它将为公司带来细胞分析和蛋白分析, Affy 认为这是一个快速增长的市场。除此之外, eBioscience 的分子诊断产品线虽小, 但“令人难以置信”。

尽管基因表达业务表现不佳, 但 Affymetrix 公司去年还是获得 2011 年度 Frost & Sullivan 北美产品领袖奖。Frost & Sullivan 授予其奖项, 以表彰其坚定不移地加强其核心的芯片技术, 同时继续关注客户的需求。在接受调查的人员中, 59% 选择 Affymetrix 作为他们首选的芯片供应商。(生物通余亮)